

# ~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

## CADENA DE VALOR

Tus partners y/o Shareholders



### PARTNERS:

\*Construcción Mecánica, y control

\*Provisión de Componentes: Bombas, Motores, Hidráulica, HMI

- Empresa transporte barros
- Early adopter que "promueva" o "valide" la propuesta de valor

## ACTIVIDADES CLAVES

Para lograr tu propósito



- \*Diseño e ingeniería en detalle
- \*Prototipado
- \*Fabricación.
- \*Marketing
- \* Ejecucion Servicios y Operaciones.

## RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



- \*Knowhow técnico para diseño y desarrollo de la solución. .
- \*Acceso a posibles clientes (canal comercial)

## PROBLEMA IDENTIFICADO

Describeo en una frase



Disminución de la capacidad de almacenamiento de crudo en tanques por sedimentación de fase sólida

## PROPÓSITO

Ayudar a los Gerentes de operaciones de Empresas petroleras y terminales a incrementar la capacidad de almacenaje mediante limpieza de sedimentos sin sacarlos de línea.

El motivo de tu modelo de negocio de impacto



A corto, mediano o largo plazo

## TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



**Robot de limpieza de tanques en línea.** (Aumentar capacidad de almacenaje y reducir tiempos de limpieza)

## RELACIONES

Con los clientes y la comunidad de impacto



Por ser un tipo de negocio B2B se propende a la generación de una relación personalizada con el cliente.

## CANALES



Propio para Servicios Argentina. Licenciamiento Proceso Exportacion Representaciones para venta equipos

## SEGMENTOS

A quienes les resuelves el problema. A quienes le vendes tu propuesta de valor



EMPRESAS PETROLERAS

-Yacimientos.

-Terminales Almacenamiento.

Cliente: Operador Usuario: Gte Operaciones, Gte Yacimiento, Gte Mantenimiento

## ESTRUCTURA DE COSTOS



Inversión Inicial: Diseño e ingeniería, Construcción Prototipo, Pruebas, Inv. MKT inicial USD -129,000.-  
Flujo de Egresos: Año 1: -48,230, Año2: -111,542. Año3: -115,968. Año 4; -180,126

## MÉTRICAS DE IMPACTO

ambientales y/o sociales esperadas



% incremento en la capacidad de Almacenamiento. % de reducción de horas de trabajo/ Despidos.

## FUENTES DE INGRESOS



Ingreso por Prestación de Servicios de Limpieza de tanques mediante sistema autónomo y Venta de Robots: Año1: 90,000.- Año2: 169,000.- Año3: 178.900.- Año4: 259.790.-